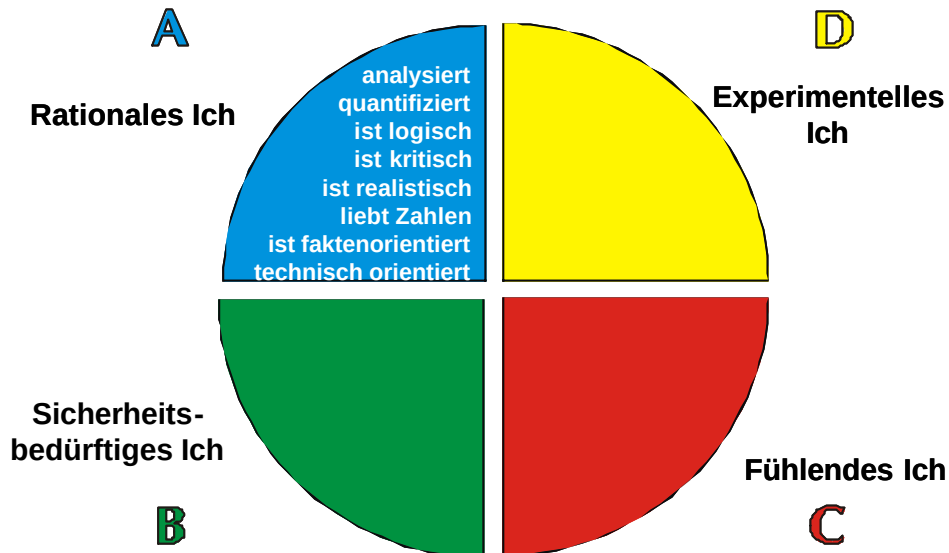


Quadrant A



Ich möchte Ihnen die vorherrschenden Eigenschaften des blauen Quadranten A (links oben), bzw. das "Rationale Ich" im H.D.I. ® vorstellen:

Menschen, deren Dominanz ihres Denkstiles im A Quadranten liegt sind die geborenen Analytiker. Sie orientieren sich an Fakten und Zahlen und gehen bei Problemlösungen logisch vor. Das "Rationale Ich" erfasst alles - wenn möglich - in Statistiken und Tabellen und berücksichtigt besonders finanzielle Aspekte. Das "Rationale Ich" entscheidet nicht spontan, sondern braucht Zeit zur Orientierung. Der Hang zur perfekten Lösung ist für Mitmenschen stark bemerkbar. Fleiß, Ausdauer, Gründlichkeit und Sorgfalt qualifizieren Menschen mit einer Dominanz im

A- Quadranten als Experten auf ihrem Gebiet. Er/Sie arbeitet gerne alleine, braucht gewisse persönliche Distanz und ist mehr am Geschäft, als am Vergnügen interessiert. Fach- und Methodenkompetenz sind für diese Personen von besonderer Bedeutung. Das "Rationale Ich" wünscht sich umfangreiche Unterlagen um sich gründlich vorbereiten und einarbeiten zu können um die vorgegebenen Zielen zu erreichen.

Beispiel Autokauf:

Kauft sich eine Person mit einer Dominanz im A- Quadranten ein Auto, legt er besonderen Wert auf Leistungsdaten und Verbrauchswerte. Ist an speziellen Funktionalitäten interessiert und vergleicht Wiederverkaufswerte und Wartungsintervalle.

**"Wenn du in diesem Augenblick dein Bestes gibst, dann bist du in der besten Position für den nächsten Augenblick".
(Oprah Winfrey)**