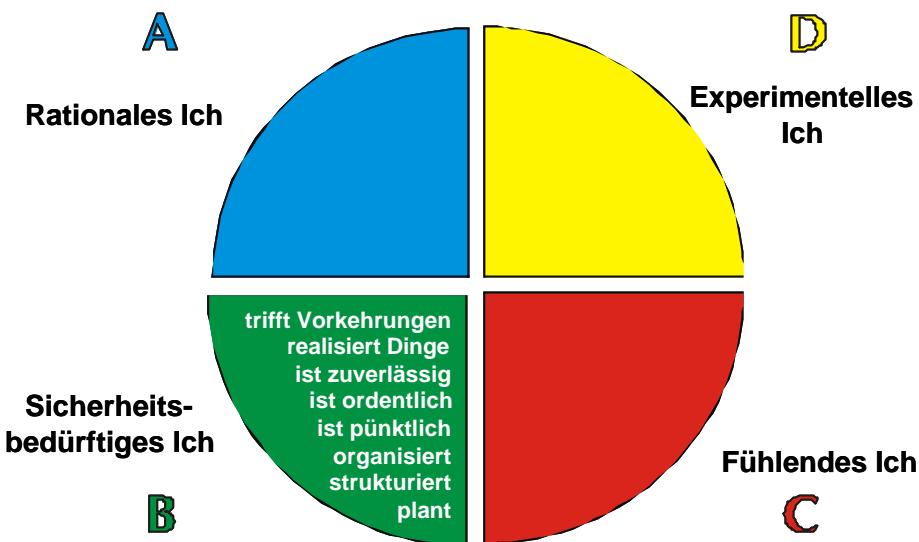


Quadrant B



Vorstellung der vorherrschenden Eigenschaften des grünen Quadranten B (links unten), bzw. das "Sicherheitsbedürftige Ich" im H.D.I. ®:

Menschen, deren Dominanz ihres Denkstiles im B Quadranten liegt haben eine natürliche Neigung zu Organisation, Zuverlässigkeit, Effizienz und Disziplin. Sie sind die Pragmatiker und "Macher". Aufgaben werden organisiert, strukturiert und nach einer Prioritätenliste systematisch Schritt für Schritt abgearbeitet. Das "Sicherheitsbedürftige Ich" hat die Prozesse fest im Griff und achtet bei der systematischen Realisierung auf Kosten und Qualität. Durch den Pragmatismus und hohen Detaillierungsgrad besteht die Gefahr, neue Ideen und Alternativen zu übersehen und den großen Überblick zu verlieren. Das "Sicherheitsbedürftige Ich" sieht in erster Linie die Risiken und will alle offenen Fragen vor der Realisierung klären. Es sucht immer eine gesicherte Entscheidungsplattform und kann mit Halbwahrheiten schlecht umgehen. Menschen mit einem hohen "B- Anteil" sind pünktliche, genaue und zuverlässige Partner in der Arbeitswelt, die gerne mit Fallbeispielen und praktischen Beispielen arbeiten. Hohe Ausprägungen dieses Denkstiles, wie Konsequenz und Liebe zum Detail werden von anderen Personen, besonders mit hohem "D – Anteil" als störend wahrgenommen und kann bei ungenügender Kenntnis und Toleranz zu Konflikten führen.

Beispiel Autokauf:

Kauft sich eine Person mit einer Dominanz im B- Quadranten ein Auto, legt er besonderen Wert auf Sicherheitseinrichtungen und Lebensdauer. Praktische Details, wie Benzinverbrauch, Größe des Kofferraums und des Tanks sind für ihn wichtig. Er/Sie hat sich im Vorhinein gut informiert und weiß genau, was er/sie will. Ein Kunde mit hoher B – Präferenz achtet im Detail auf einzelne Leistungsmerkmale, Qualität und Verlässlichkeit. Großen Wert wird auf eine umfangreiche Dokumentation und einen gesicherten After – Sales – Service gelegt.

"Ordnung soll nicht herrschen, sondern dienen".
(Rupert Schützbach)